

WILLKOMMEN IM TEAM!



Unser Auftraggeber ist ein mittelständisches Industrieunternehmen. Die Gesellschaft ist in eine eigentümergeführte Holding eingebunden, welche weltweit neun Produktionsstandorte nach unterschiedlichen Produktbereichen aufgebaut hat. Durch die übernommen und weiterentwickelt werden. Für diese umfassende Vertriebsaufgabe suchen wir einen engagierten

'Email manuel.mueller+admin@prescreen.io' 'test Perosnal Probe Full-time employee'

Was hat der Kandidat Tatsächlich zu tun! Gebietsverantwortung
Neukunden - Acquire
MA-Führung

Bewerbung unter: <https://playground.onlyfy.jobs/job/mbq6ofy3>

AUFGABEN

technischer Sales Manager (m/w)

Dienstort Wien,
Niederösterreich

ANFORDERUNGEN

- idealerweise eine metallurgische, jedoch zumindest technische Ausbildung (HTL/FH/ UNI)
- fundierte kaufmännische Kenntnisse bzw. einen geübten Umgang mit Zahlen
- eine hohe Reisebereitschaft im oben genannten Vertriebsgebiet (70%).

ANGEBOT

- eine langfristige Anstellung in einem mittelständischen Unternehmen mit langjähriger Geschichte
- für Ihren Erfolg selbst verantwortlich sein
- eine ausgeprägte Einschulung im Unternehmen am Standort in Niederösterreich
- eine hohe Reisebereitschaft im oben genannten Vertriebsgebiet (70%).

QUER.Consulting & Recruiting OG
Trattnerhof 2, A-1010 Wien
www.quer.consulting |
jobs@quer.consulting

UNSERE KUNDEN VERKAUFEN
BESSER.